

# PLAN DE LOS PRIMEROS 10 DÍAS



## Ingresos

- 01.- Visualiza tus ganancias.  
¿Cuánto esperas ganar en los siguientes plazos?

Inmediato: \$ \_\_\_\_\_  
1 mes  
Corto: \$ \_\_\_\_\_  
3 meses  
Mediano: \$ \_\_\_\_\_  
1 año

¿Para qué?



## Volúmen

- 02.- Sorpréndete con los productos.  
Tener una experiencia de marca.  
Utilizar personalmente los productos en tu hogar.

¿Cuántos puntos planeas hacer en tu primer mes?

**150** puntos    **300** puntos    **600** puntos

RECUERDA: Pregunta beneficios para nuevo empresario.

- 03.- Gana dinero recomendando.  
Lista de tus primeros 5 clientes.

1.- \_\_\_\_\_  
2.- \_\_\_\_\_  
3.- \_\_\_\_\_  
4.- \_\_\_\_\_  
5.- \_\_\_\_\_

- 04.- Crea tu propia tienda virtual.

## Formación

- 05.- Profesionalízate en tu negocio.  
Conéctate a la plataforma [www.vision2010.org](http://www.vision2010.org)  
Adquiere el acceso al próximo webinar.  
Fecha del evento: \_\_\_/\_\_\_/\_\_\_

- 06.- Aprende de la experiencia.  
Escucha tus primeros 10 audios.  
□□□□□□□□□□  

- 07.- Conoce los principios de Amway.  
Lee alguno de los libros de los fundadores:

 · Sencillamente Rich.  
· Una vida emprendedora.  
· Capitalismo solidario.

## Expansión

- 08.- Proyecta tu red de negocios.  
Crea una lista con al menos 30 contactos.

- 09.- Ponte en acción y agenda 3 citas  
para presentar el proyecto virtual o presencial.

CITA 1 AGENDADA    CITA 2 AGENDADA    CITA 3 AGENDADA

- 10.- Auspicia.  
Registra a tu primer socio de negocios.