

PLAN DE LOS PRIMEROS 10 DÍAS



VER3.2

Nombre:

Fecha de inicio: ____/____/____

No. Empresario:

Fecha de término: ____/____/____

Ingresos

- ☒ 01.- Visualiza tus ganancias.
¿Cuánto esperas ganar en los siguientes plazos?

Inmediato: \$ ____
1 mes
Corto: \$ ____
3 meses
Mediano: \$ ____
1 año

¿Para qué?

Volúmen

- ☒ 02.- Sorpréndete con los productos.
Tener una experiencia de marca.
Utilizar personalmente los productos en tu hogar.

¿Cuántos puntos planeas hacer en tu primer mes?

☐ **150** puntos ☐ **300** puntos ☐ ____ puntos

IMPORTANTE: Pregunta por los beneficios para nuevo empresario

- ☒ 03.- Gana dinero recomendando.
Lista de tus primeros 5 posibles clientes.

1.- ____
2.- ____
3.- ____
4.- ____
5.- ____

- ☒ 04.- Crea tu propia tienda virtual.

Formación

- ☒ 05.- Profesionalízate en tu negocio.
· Conéctate a la plataforma www.vision2010.org
· Asegura tu acceso al próximo evento.

Fecha del evento: ____/____/____

- ☒ 06.- Aprende de la experiencia.
· Escucha tus primeros 10 audios.
☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐
www.vision2010.org/audios/primerosdiez



- ☒ 07.- Conoce los principios de Amway.
Lee alguno de los libros de los fundadores:



· Capitalismo Solidario.
· Una vida emprendedora.
· Sencillamente Rich.

Expansión

- ☒ 08.- Proyecta tu red de negocios.
Crea una lista con al menos 30 contactos.
Puedes apoyarte en el CRM de tu plataforma.

- ☒ 09.- Ponte en acción y agenda 3 citas para presentar el proyecto virtual o presencial.

☐ CITA 1 AGENDADA ☐ CITA 2 AGENDADA ☐ CITA 3 AGENDADA

- ☒ 10.- Auspicia.
Registra a tu primer socio de negocios.

CONÉCTATE

Sigue las cuentas oficiales de Amway y de Visión2010 en las diferentes redes sociales.



www.vision2010.org