

# CICLO DE CONSTRUCCIÓN DE RED.



## 1. Crea tu lista



Antes de empezar a contactar define el perfil o avatar a quién le vas a hablar para que escojas guiones, videos o audios adecuados.

## 2. Contacta



Adapta uno de los guiones de contacto y compártelo a tu prospecto, puedes anexar uno de los videos acá disponibles de contacto.

## 3. Invita



Concerta una cita virtual, si es una persona que no es tan cercana puede ser mejor reunirse 1 a 1 para calentar de nuevo la relación antes de proponer el negocio.

Te recomendamos hacer preguntas sobre familia, trabajo, Salud, hobbies para detectar necesidades.

Al preguntarte que estás haciendo ten un discurso de 1 min memorizado que diga:

1¿Quién eres o que haces?

Ej: "Soy Jorge estoy desarrollando un negocio de comercio social en internet"

2¿Cómo lo haces?

Ej: "Le enseñé a las personas cómo crear ingresos adicionales en su tiempo no productivo abriendo su propia tienda virtual y aprovechando las redes sociales"

3¿Que ventajas tiene?

Ej: "Las ventajas es que es un negocio de bajo costo, con posibilidad de expansión a otros países y tiene una universidad en línea que entrena a los empresarios para que logren resultados"

4¿A quién estás buscando ?

Ej: "Estoy buscando personas que quieran crear ingresos adicionales desde su teléfono y no quieran depender únicamente de su empleo"

## 4. Da el Plan



Organiza una reunión 1 a 1 y concéntrate en contar tu visión y experiencia con el negocio; puedes usar la presentación disponible a través de tu líder.

\*Si no estás aún preparado para dar el plan pide apoyo a tu auspiciador.

\*Puedes usar uno de los planes o ActionTalks disponibles en la plataforma que tu consideres que mejor conectará con tu contacto.

## 6. Despega Nuevos



- Conéctalos al programa educativo (Libros, audios, eventos, plataforma)
- Sigue el plan de los 10 días y empieza este ciclo de construcción con tu prospectos o socios.

## 5. Haz Seguimiento



Envía uno de los videos de seguimiento que encuentras acá en las siguientes 2 horas después del plan con un mensaje.

Ej: "Hola te agradezco haber tomado de tu tiempo para que nos reuniéramos, me gustaría mucho que fuéramos socios en este proyecto, realmente estoy viendo mucho potencial para este negocio hoy en día y sé que podríamos hacer un buen equipo, te dejo este video para que puedas ampliar aún más la información". Si estás listo para iniciar mándame un mensaje y arrancamos.

Si no le interesa el negocio vuélvelo cliente

Ej: "Hola me he dado cuenta que esto no es para todos y posiblemente no lo ves para tí, pero creo que tengo algo que estoy seguro si es para tí sí pudiera ayudarte a ahorrar un porcentaje de lo que vienes gastando en tú presupuesto de productos para la casa y con garantía 100% de satisfacción o devolución del dinero, tendrías 20 min para explicarte de que se trata?"

## 7. Califica 9% y GANA \$5000MXN este mes.

Enséñale a 3 empresarios tuyos a hacer este ciclo y logra tu primera meta.

- Crear 10 clientes y hacer minimo 300 puntos.
- Auspiciar 3 empresarios con mínimo 300 puntos.