

CICLO DE EDUCACIÓN



ESPACIOS EDUCATIVOS

1. WEBINAR (SEMINARIO VIRTUAL)

Participa en el próximo encuentro virtual y conoce la historia y las lecciones de grandes empresarios Amway del mundo, este evento se realiza una vez al mes.



2. Startup

Esta sección es para que despegues correctamente tu negocio y ganes

A) Cómo crear volumen: Descarga el ciclo de creación de clientes y revisa los videos, vas a aprender como ser rentable desde la primera semana con tu negocio.

B) Cómo expandirme: Descarga el ciclo de construcción, revisa los videos, vas a aprender como duplicar y crear tus primeros ingresos

C) Cómo educarme: Descarga esta documento que estas leyendo y revisa los videos a continuación de esta sección.

3. Permanece Conectado

Una vez terminas tu ciclo **Startup** empiezas tu carrera hacia ser profesional en Amway.

A) · AGENDA

Uno de los principales hábitos empresariales es el uso de agenda. Te recomendamos agendar todos los eventos próximos de Visión2010 y los eventos adicionales que tu equipo de apoyo te recomiende.

B) · BÁSICOS

- Mantén claros tus sueños y metas.
- Escucha audioconferencias diariamente. Puedes iniciar por las recomendadas en el plan de 10 días.
- Lee al menos 30 minutos diariamente.
- Toma al menos un curso virtual cada semana.
- Asiste a tu WEBINAR mensual.

C) · CONECTA

Palabra clave: duplicación. El éxito de tu negocio es directamente proporcional al éxito de los empresarios en tu red de negocios, y la mejor manera de apoyar a un emprendedor es conectándolo directamente a la fuente de información.

4. Construye un equipo



· TU NEGOCIO AMWAY

- Estudia al menos 3 cursos de la sección "Negocio Amway" dentro de la plataforma.
- Descarga y estudia el plan de incentivos GIP Amway de tu país.
- Visita www.amwayglobal.com y conoce Amway. Lo anterior te dará la seguridad y postura necesaria para expandir tu negocio y apoyar a tus socios en la construcción del suyo.



· TU EMPRESA PERSONAL

- Estudia al menos 3 cursos de las siguientes secciones: "Inteligencia financiera", "Inteligencia Intrapersonal", "Marketing & publicidad digital"
- Planifica la estructura que requieres para tu próxima meta y revísala con tu línea de auspicio. Éstos te darán la herramientas y seguridad para construir tu empresa personal de manera rentable, estable y escalable.

5. Lidera un equipo

Completa todos los cursos para que empieces a trabajar en lo que más importa, tu crecimiento hacia la maestría humana. Vas a aprender sobre comunicación, desarrollo de la consciencia, manejo de las emociones y mucho más.



ESPACIOS DE CONSTRUCCION



Action Talks

Estos eventos se realizan una vez por semana y son ideales para invitar prospectos que hayan visto previamente el plan y están en seguimiento o recién auspiciados.